

Referenz



## Doka Gruppe

### Sycor.Rental unterstützt den konsequenten Wachstumskurs der Doka Gruppe.

Als Schalungsspezialist ist die Doka Gruppe weltweit aufgestellt. Mit *Sycor.Rental* haben die erfolgreichen Österreicher die zur Strategie passende ERP-Branchenlösung gefunden.

Seit Jahren verzeichnet die Doka Gruppe einen profitablen Wachstumskurs. Die Grundlagen des Erfolgs der Schalungsspezialisten sind der konsequente Ausbau des Vertriebsnetzes für maximale Kundennähe, eine ständige Optimierung der Lieferlogistik und qualitativ hochwertige Produkte. Nicht zuletzt beeinflussen die zahlreichen Innovationen und das breite Dienstleistungsspektrum rund um Schalungssysteme die Nachfrageentwicklung positiv. Jürgen Obiegli aus der Geschäftsleitung der Doka Gruppe unterstreicht: „Wir orientieren uns immer am Nutzen für unsere Kunden und wollen dabei auch räumlich so nah wie möglich bei ihnen sein.“

Dass der Ansatz stimmt, belegen die Zahlen: Mit Schalungssystemen für jede Bauaufgabe – in der

Wandschalung, in der Deckenschalung und im Bereich der Kletter- und Selbstklettertechnik – sowie Dienstleistungen für die Auswahl, die Planung und den Einsatz ihrer Systeme erwirtschaftete die Doka Gruppe mit 5.874 Mitarbeitern im Jahr 2008 einen Umsatz von 923 Millionen Euro (+ 10 Prozent).

Um die Dienstleistungen von der technischen Lösung bis hin zur kaufmännischen Abwicklung stetig zu verbessern, investiert Doka seit Jahren kontinuierlich in die IT. Und so fiel die konsequente Entscheidung zur Einführung einer neuen ERP-Lösung, als das alte System durch den Wachstumskurs des Unternehmens an seine Grenzen stieß und die dezentrale Speicherung der Daten in den zu diesem Zeitpunkt weltweit deutlich über 100 Niederlassungen zudem die internen Abläufe verkomplizierte. „Wir haben uns für den IT-Dienstleister Sycor mit der ERP-Branchenlösung *Sycor.Rental* entschieden. Sycor hat uns mit einer optimalen Kombination aus IT-Kompetenz und Branchen-Know-how überzeugt, *Sycor.Rental* mit starken Funktionalitäten“, macht Jürgen Obiegli klar.

>>>

#### Projekt

Einführung einer ERP-Lösung (*Sycor.Rental*)

#### Nutzen:

- International einsetz- und skalierbares ERP-System zur Unterstützung des Wachstumskurses
- Schnellere und effizientere Prozesse
- Optimierte Kundenbetreuung



**Doka**  
**Hauptsitz:**  
Amstetten, Österreich

**Branche:**  
Schalungstechnik

**Produkte:**  
Schalungslösungen und -dienstleistungen

**Unternehmensgröße:**  
5.874 Mitarbeiter  
923 Mio. € Umsatz

**Web:**  
[www.doka.com](http://www.doka.com)

Ihr Ansprechpartner:



Frank Jakobi  
Mitglied der Geschäftsleitung

[frank.jakobi@sycor.de](mailto:frank.jakobi@sycor.de)  
+49 551 490 2491



**Microsoft** Partner

Gold Enterprise Resource Planning  
Silver Independent Software Vendor (ISV)

Die auf Microsoft Dynamics AX basierende ERP-Bran-chenlösung Sycor Rental bil- det heute alle Prozesse rund um die Vermietung, den Verkauf, die Disposition und den Transport von Schalungsmaterial bei Doka ab. Mit Beratungs- und Entwicklungskom- petenz hat Sycor die Branchenlösung zusätzlich für die Schalungsspezialisten maßgeschneidert. Mit der globalen Disposition und der Integration komplexer Mietabrechnungsarten stehen den Mitarbeitern der Doka Gruppe perfekte Werk- zeuge für die optimale Betreuung der Kunden zur Verfügung. Weltweit nutzen das System aktuell 750 User – das entspricht 60 Prozent der geplan-

ten Userzahl. Neben der Zentrale in Österreich ist die ERP-Bran-chenlösung unter anderem in den Niederlassungen in Deutschland, den USA, Singapur, Kanada und weiteren Ländern im Einsatz. Für das Jahr 2009 sind weitere Rollouts, unter anderem in Chile und Korea, den Nieder- landen und Großbritannien geplant.

„Durch die hohe Skalierbarkeit der Lösung und die zur Verfügung stehende Performance können wir damit auch den weiterhin geplanten Ausbau unseres Vertriebsnetzes zur weiteren Optimie- rung der Kundenbetreuung abbilden“, ist Jürgen Obiegli erfreut. „*Sycor.Rental* passt optimal zu unserer Strategie.“

## Über Doka:

Die Doka Gruppe zählt zu den weltweit führenden Unternehmen in der Schalungstechnik. Mit einem Exportanteil von mehr als 90 Prozent – 200.000 Tonnen Schalungsmaterial haben im Geschäftsjahr 2008 das Zentralwerk in Amstetten verlassen – und rund 150 Niederlassungen sowie Logistikstandorten in 67 Ländern ist Doka zudem einer der aktivsten Global Players Österreichs.

Mit ihrem geografisch und qualitativ optimierten Vertriebsnetz bieten die Spezialisten Bauunternehmen rund um den Globus Zugang zu sicheren, schnellen und effizienten Schalungslösungen und Dienstleistungen.

Mit einem Umsatzwachstum von rund 10 Prozent auf 923 Millionen Euro und im Jahresdurchschnitt 5.874 Mitarbeitern im Jahr 2008 konnte die Doka Gruppe den strategischen Wachstumskurs der vergangenen Jahre fortsetzen.

Gemeinsam mit der Umdasch Shopfitting Group bildet die Doka Gruppe den Umdasch Konzern.

Quelle: Geschäftsbericht 2008 Umdasch Konzern